

## Stephen Law



Stephen Law is currently the Managing Director of ANS Capital Limited, with a focus on investment and corporate finance. He was previously the CFO of MTR Corporation Ltd (HK: 0066) responsible for finance, investment control, treasury, investor relations, information technology and materials & stores.

Prior to MTR, Stephen was a managing director of TPG, one of the world's largest private equity firms. He was responsible for private equity investments in Asia. He was a founding member of the TPG Growth Asia team, leading key deals across different industries including consumer /retail, energy, healthcare. He also executed many successful IPOs in HK, US and Vietnam, and led the exits from his investment portfolio.

Prior to joining TPG in July 2006, Stephen Law was a director of Morningside, where he was responsible for a portfolio of venture capital investments. Under his management and directorships, these investee companies became leaders in their respective industries in the region. Stephen served as a director of the top three online game operator in China. He was the Chief Financial Officer of the second biggest outdoor advertising operator in China and he led its later sale to JC Decaux. Stephen was a founding director of an advertising agency which was subsequently merged with WPP Group. Stephen also founded and consolidated the Communication Central Group, the largest independent interactive marketing agency in China, which was sold to Publicis.

Prior to Morningside, Stephen focused on corporate finance and development for the Wheelock and Wharf Groups. He developed brewery business in China together with Foster's. He initiated the launch of broadband business resulting in a multi-revenue model, and led the dual listing of i-Cable Communications Limited in Hong Kong and the United States. Prior to working for Wheelock, Stephen served as regional financial controller for multinationals.

Stephen started his career with Arthur Andersen in the United Kingdom. Stephen is a member of the Institute of Chartered Accountants in England and Wales, and a Certified Public Accountant in Hong Kong. He is currently a Vice President of the Hong Kong Business Accountants Association and was a Council member of Hong Kong

Institute of Certified Public Accountants. He was an Adjunct Professor of The Hong Kong Polytechnic University. He has also been appointed by the Ministry of Finance in China as an expert consultant to provide advice on finance and management accounting. He is a board member of SOW Asia, a charitable foundation which supports social enterprises through financial investments and accelerator program.

Stephen is an independent director of CSPC Pharmaceutical Group Limited (HK: 1093), China Everbright Limited (HK: 165), China Galaxy Securities Co., Ltd. (HK: 6881), Bank of Guizhou Co., Ltd. (HK: 6199), and Somerley Capital Holdings Limited (HK: 8439). He is also a council member of the Hong Kong Independent Non-Executive Director Association.

Stephen holds a bachelor degree in science from the University of Birmingham, the United Kingdom and also received a master degree in business administration from the University of Hull, the United Kingdom.

2019年3月11日

< 周一人物 > 採訪、撰文：陳詠賢

## 「轉工王」羅卓堅鍾情併購搞私募 歷任藍籌公司要職 深明不求變會淘汰

每個人的事業規劃都不同，有人愛「從一而終」，也有視跳槽如家常便飯，私募基金 ANS Capital 創辦人羅卓堅（Stephen）顯然屬後者；30 多年職場生涯中，曾在港鐵（00066）、會德豐（00020）及大型私募基金 TPG 等機構擔任要職，但幾乎不會在同一間公司打工超過 5 年，堪稱「轉工王」；他見證不同年代企業的起起落落，體會做人如做生意，太過安於現狀，不主動求變，始終面臨被淘汰風險。

畢業於英國伯明翰大學的 Stephen，修讀土木工程，踏入社會後不久即「棄工從商」，走進當地會計師行，邊做邊學，取得專業會計師資格；1989 年六四事件發生後，觸發回歸前的港人移民潮；就在別人「辭官歸故里」之際，在英國生活了 11 年的 Stephen 選擇「漏夜趕科場」，毅然放棄安穩工作，回到當時前景未明的香港。

### 趁香港移民潮回流尋機會

被問到何以心口掛個勇字，Stephen 笑說，一方面出於「思鄉」，想看看自己出生地，加上知道移民潮會導致大量人才離港，從另一個角度去想，正是難得向上流的發展機會，「當年只有 26 歲，即使最後失敗，都可以返英國做回老本行。」結果證明他沒押錯注，在香港的大型會計師樓當審計，短短幾年已晉升至管理層。

打工仔入到大公司，且攀上晉升階梯，一般人心態也許是希望可以平平穩穩「做過世」，然而 Stephen 的思維卻與別不同，「我發現當一份工做了 3 年，等於行了一個 cycle（循環），再落去只是重複這個 cycle。」事實上，性格熱中轉變和接受挑戰的他，同一份工絕少做超過 5 年，職場生涯至今唯一「長工」是在會德豐，該次經驗成為其人生轉捩點，讓他有機會涉獵企業併購，負責物色投資項目，為後來自己轉型成為併購專家鋪路，「以前做審計，是看公司的過去，我更想做的是幫手籌劃未來增值事情。」

Stephen 其後轉職有線電視，參與促成 1999 年有線寬頻（01097）在香港及美國上市，他憶述，該項目是他首個負責策劃、印象最深刻的 IPO，「有線一開始只有電視台，我們後來引入寬頻上網及固網電話業務，最終成功集資 5 億美元。」完成這任務後一年多之後，Stephen 便功成身退，先後於恒隆集團（00010）董事長陳啟宗家族旗下的晨興集團，和大型私募基金 TPG，從事投資工作。

## 促成有線港美上市最難忘

提到舊東家之一的有線，自 2008 年起陷入連年虧蝕，2017 年更易主，可覺惋惜？離巢已久的 Stephen 不願評論太多，只認為有新股東，對公司必然是好事，例如可嘗試發展不同業務，包括 OTT 平台或網上電視等。

不在其位，自然不謀其政，當話題一轉，談及他主理過的多宗併購，Stephen 即滔滔不絕，形容帶給他的滿足感，不在於賺錢多寡，而是能為公司帶來改變，他的投資宗旨是，即使持股比例較細，至少要爭取進入董事局，可以主導改變，「工作類似企業醫生，我們不是收錢醫好間公司，而是以投資者身份參與。」

## 自己做老闆 操盤空間更大

要助企業重回正軌，Stephen 相信，做生意需與時並進，有主動求變精神，任何公司若太長時間維持同一營運模式，恐有被淘汰的風險，管理層要經常保持危機感；他舉例稱，蘋果公司去年推出一系列新型號手機，可是無法吸引他購買，「點解要換機？都有新功能吸引到客戶！」

今次訪問之前，Stephen 又再「轉工」，這回合決定當老闆，創辦私募基金 ANS Capital，在職業生涯下半場，換上「話事人」身份。

今年 56 歲的他自命「人老心不老」，未來希望策劃投資更多新事物，如金融科技、區塊鏈等，相信自由度會較以前大。雖說環球經濟前景欠明朗，一向眼光獨到的他，看來信心爆棚。

若以空中巴士 A380 型「巨無霸」來比喻 Stephen 以前服務過的大企業，如今自己闖天下，像駕駛體型較小的私人飛機，載客量或許大幅減少，勝在可以全盤操控，路線更靈活多變。

## 做交易猶如追女仔

從事企業併購多年，Stephen 形容猶如「追女仔」，過程中面對不少「情敵」，皆因目標公司在同一時間可能有不同「追求者」，「我想它（目標公司）賣股給我，說服對方揀我，要做計劃書講點樣把它變好。」跟真正追求不同的是，即使成功與公司「拍拖」，私募基金亦訂下投資周期，成熟項目一般需時 3 至 5 年，獲得預期回報就會退出，雙方不須天長地久，山盟海誓。

他又認為，併購投資是一份賣結果的工作，由投入到退出，充滿不可控制的變數。過去他曾策劃不少交易，試過一宗洽購至接近尾聲，突殺出另一買家「撬牆腳」，最終對手以較高價取勝；回想這段「失戀」往事，Stephen 至今仍心有不甘，「講起都癩，幫間公司想好全盤計劃，最後因為另一間公司出多些錢就『變心』，我們幾個月的準備工作等於白做！」

即使成功買下公司股權，也不等於一勞永逸；行業及資本市場變化都會令持股價值飆升或急挫，考驗個人心態和應變能力；Stephen 去年自立門戶創辦私募基金，資金來源包括富商、企業及投資機構。他又透露，旗下基金現投資 10 多個項目，主要是科技、健康及教育，在單一行業的投資比重，不會多於 30%，預期基金規模介乎 1 億至 3 億美元，目標偏向亞洲公司，不論成熟或初創均留意，惟他強調不會追求「完美對象」。

## 任港鐵 CFO 遇高鐵超支

在羅卓堅（Stephen）以往的工作中，最為外界認識是 2013 年出任港鐵（00066）首席財務總監，任內最大挑戰，首推高鐵工程超支風波。2015 年，港鐵宣布，高鐵香港段工程開支封頂至 844.2 億元，較原本預算超出 194.2 億元。其後港鐵向股東派發特別股息，作為大股東的港府獲 195 億元，變相抵消超支金額。當年港鐵被指耍財技為工程「填氹」，雖化解政府一場危機，然而引起外界不滿；Stephen 認為，派特別息是個三贏方案，除小股東及特區政府得益，也令工程可順利完工。

完成此項棘手任務後，Stephen 於 2016 年中合約屆滿便決定離開港鐵；無獨有偶，在他辭任後不足兩年，港鐵又爆出沙中線工程涉造假醜聞。問到當年不續約，是否出於「先見之明」，Stephen 強調，沙中線工程是他離任後的事，自己不作評論，「不能說我離開是跳船，我做過的每一份工作，離職時都是公司最好的時間，如果在我的崗位仍有問題未解決，我不會走。」

對於港鐵近年頻出事，他相信，同事們最終可解決難題；管理層在全球鐵路公司中屬擁有豐富經驗人才，安全、準確程度世界公認，值得讚許。

## 「愛妻號」周遊世界秘境

回港發展約 30 年，羅卓堅（Stephen）現時管理自己創辦的私募基金，工作及生活可享更大自由度。他認為，雖說在市場投資併購變數多，交易進展或價格變化往往難以預計，自己從未為工作難題感憂心，「我有試過失眠，一晚都有，因為覺得沒有困難是解決不到。」

事業上喜歡「換畫」的 Stephen，在家庭方面對妻子絕對專一；由於目前工作不如過往般困身，讓他有更多時間與太太周遊列國，目的地多為較冷門國家如秘魯，上月更遠赴南美玻利維亞，觀賞被譽為「天空之鏡」的烏尤尼鹽沼。世界七大奇景他全部遊覽過，反而港人熱捧的日本、南韓等地，沒去過多少次，「鍾意睇特別的景點，想趁仍行得走得，看看隱世地方，日本慢慢再去都未遲。」

2019年3月11日

< 周一人物 > 採訪、撰文：陳詠賢

## 「轉工王」羅卓堅鍾情併購搞私募 歷任藍籌公司要職 深明不求變會淘汰

每個人的事業規劃都不同，有人愛「從一而終」，也有視跳槽如家常便飯，私募基金 ANS Capital 創辦人羅卓堅（Stephen）顯然屬後者；30 多年職場生涯中，曾在港鐵（00066）、會德豐（00020）及大型私募基金 TPG 等機構擔任要職，但幾乎不會在同一間公司打工超過 5 年，堪稱「轉工王」；他見證不同年代企業的起起落落，體會做人如做生意，太過安於現狀，不主動求變，始終面臨被淘汰風險。

畢業於英國伯明翰大學的 Stephen，修讀土木工程，踏入社會後不久即「棄工從商」，走進當地會計師行，邊做邊學，取得專業會計師資格；1989 年六四事件發生後，觸發回歸前的港人移民潮；就在別人「辭官歸故里」之際，在英國生活了 11 年的 Stephen 選擇「漏夜趕科場」，毅然放棄安穩工作，回到當時前景未明的香港。

### 趁香港移民潮回流尋機會

被問到何以心口掛個勇字，Stephen 笑說，一方面出於「思鄉」，想看看自己出生地，加上知道移民潮會導致大量人才離港，從另一個角度去想，正是難得向上流的發展機會，「當年只有 26 歲，即使最後失敗，都可以返英國做回老本行。」結果證明他沒押錯注，在香港的大型會計師樓當審計，短短幾年已晉升至管理層。

打工仔入到大公司，且攀上晉升階梯，一般人心態也許是希望可以平平穩穩「做過世」，然而 Stephen 的思維卻與別不同，「我發現當一份工做了 3 年，等於行了一個 cycle（循環），再落去只是重複這個 cycle。」事實上，性格熱中轉變和接受挑戰的他，同一份工絕少做超過 5 年，職場生涯至今唯一「長工」是在會德豐，該次經驗成為其人生轉捩點，讓他有機會涉獵企業併購，負責物色投資項目，為後來自己轉型成為併購專家鋪路，「以前做審計，是看公司的過去，我更想做的是幫手籌劃未來增值事情。」

Stephen 其後轉職有線電視，參與促成 1999 年有線寬頻（01097）在香港及美國上市，他憶述，該項目是他首個負責策劃、印象最深刻的 IPO，「有線一開始只有電視台，我們後來引入寬頻上網及固網電話業務，最終成功集資 5 億美元。」完成這任務後一年多之後，Stephen 便功成身退，先後於恒隆集團（00010）董事長陳啟宗家族旗下的晨興集團，和大型私募基金 TPG，從事投資工作。

## 促成有線港美上市最難忘

提到舊東家之一的有線，自 2008 年起陷入連年虧蝕，2017 年更易主，可覺惋惜？離巢已久的 Stephen 不願評論太多，只認為有新股東，對公司必然是好事，例如可嘗試發展不同業務，包括 OTT 平台或網上電視等。

不在其位，自然不謀其政，當話題一轉，談及他主理過的多宗併購，Stephen 即滔滔不絕，形容帶給他的滿足感，不在於賺錢多寡，而是能為公司帶來改變，他的投資宗旨是，即使持股比例較細，至少要爭取進入董事局，可以主導改變，「工作類似企業醫生，我們不是收錢醫好間公司，而是以投資者身份參與。」

## 自己做老闆 操盤空間更大

要助企業重回正軌，Stephen 相信，做生意需與時並進，有主動求變精神，任何公司若太長時間維持同一營運模式，恐有被淘汰的風險，管理層要經常保持危機感；他舉例稱，蘋果公司去年推出一系列新型號手機，可是無法吸引他購買，「點解要換機？都有新功能吸引到客戶！」

今次訪問之前，Stephen 又再「轉工」，這回合決定當老闆，創辦私募基金 ANS Capital，在職業生涯下半場，換上「話事人」身份。

今年 56 歲的他自命「人老心不老」，未來希望策劃投資更多新事物，如金融科技、區塊鏈等，相信自由度會較以前大。雖說環球經濟前景欠明朗，一向眼光獨到的他，看來信心爆棚。

若以空中巴士 A380 型「巨無霸」來比喻 Stephen 以前服務過的大企業，如今自己闖天下，像駕駛體型較小的私人飛機，載客量或許大幅減少，勝在可以全盤操控，路線更靈活多變。

## 做交易猶如追女仔

從事企業併購多年，Stephen 形容猶如「追女仔」，過程中面對不少「情敵」，皆因目標公司在同一時間可能有不同「追求者」，「我想它（目標公司）賣股給我，說服對方揀我，要做計劃書講點樣把它變好。」跟真正追求不同的是，即使成功與公司「拍拖」，私募基金亦訂下投資周期，成熟項目一般需時 3 至 5 年，獲得預期回報就會退出，雙方不須天長地久，山盟海誓。

他又認為，併購投資是一份賣結果的工作，由投入到退出，充滿不可控制的變數。過去他曾策劃不少交易，試過一宗洽購至接近尾聲，突殺出另一買家「撬牆腳」，最終對手以較高價取勝；回想這段「失戀」往事，Stephen 至今仍心有不甘，「講起都癩，幫間公司想好全盤計劃，最後因為另一間公司出多些錢就『變心』，我們幾個月的準備工作等於白做！」

即使成功買下公司股權，也不等於一勞永逸；行業及資本市場變化都會令持股價值飆升或急挫，考驗個人心態和應變能力；Stephen 去年自立門戶創辦私募基金，資金來源包括富商、企業及投資機構。他又透露，旗下基金現投資 10 多個項目，主要是科技、健康及教育，在單一行業的投資比重，不會多於 30%，預期基金規模介乎 1 億至 3 億美元，目標偏向亞洲公司，不論成熟或初創均留意，惟他強調不會追求「完美對象」。

## 任港鐵 CFO 遇高鐵超支

在羅卓堅（Stephen）以往的工作中，最為外界認識是 2013 年出任港鐵（00066）首席財務總監，任內最大挑戰，首推高鐵工程超支風波。2015 年，港鐵宣布，高鐵香港段工程開支封頂至 844.2 億元，較原本預算超出 194.2 億元。其後港鐵向股東派發特別股息，作為大股東的港府獲 195 億元，變相抵消超支金額。當年港鐵被指耍財技為工程「填氹」，雖化解政府一場危機，然而引起外界不滿；Stephen 認為，派特別息是個三贏方案，除小股東及特區政府得益，也令工程可順利完工。

完成此項棘手任務後，Stephen 於 2016 年中合約屆滿便決定離開港鐵；無獨有偶，在他辭任後不足兩年，港鐵又爆出沙中線工程涉造假醜聞。問到當年不續約，是否出於「先見之明」，Stephen 強調，沙中線工程是他離任後的事，自己不作評論，「不能說我離開是跳船，我做過的每一份工作，離職時都是公司最好的時間，如果在我的崗位仍有問題未解決，我不會走。」

對於港鐵近年頻出事，他相信，同事們最終可解決難題；管理層在全球鐵路公司中屬擁有豐富經驗人才，安全、準確程度世界公認，值得讚許。

## 「愛妻號」周遊世界秘境

回港發展約 30 年，羅卓堅（Stephen）現時管理自己創辦的私募基金，工作及生活可享更大自由度。他認為，雖說在市場投資併購變數多，交易進展或價格變化往往難以預計，自己從未為工作難題感憂心，「我有試過失眠，一晚都有，因為覺得沒有困難是解決不到。」

事業上喜歡「換畫」的 Stephen，在家庭方面對妻子絕對專一；由於目前工作不如過往般困身，讓他有更多時間與太太周遊列國，目的地多為較冷門國家如秘魯，上月更遠赴南美玻利維亞，觀賞被譽為「天空之鏡」的烏尤尼鹽沼。世界七大奇景他全部遊覽過，反而港人熱捧的日本、南韓等地，沒去過多少次，「鍾意睇特別的景點，想趁仍行得走得，看看隱世地方，日本慢慢再去都未遲。」



# 歷任藍籌公司要職 深明不求變會淘汰 「轉工王」羅卓堅鍾情併購搞私募



周一人物

每個人的事業規劃都不同，有人愛「從一而終」，也有視跳槽如家常便飯，私募基金ANS Capital創辦人羅卓堅(Stephen)顯然屬後者；30多年職場生涯中，曾在港鐵(00066)、會德豐(00020)及大型私募基金TPG等機構擔任要職，但幾乎不會在同一間公司打工超過5年，堪稱「轉工王」；他見證不同年代企業的起起落落，體會做人如做生意，太過安於現狀，不主動求變，始終面臨被淘汰風險。

採訪、撰文：陳詠賢 攝影：黃奕傑、范蔚君提供

## 羅卓堅(Stephen)小檔案

職銜	私募基金ANS Capital創辦人兼董事總經理
年齡/家庭狀況	56歲/已婚
學歷	英國伯明翰大學土木工程系學士， 赫爾大學工商管理碩士

### 簡介



早年於英國會計師事務所展開事業，期間後曾於會德豐(00020)及有線電視工作，在內促使用有線電視(01097)在港美上市。

分別加盟德隆集團(00010)董事長陳啟宗家族基金集團集團，以及大型私募基金TPG。

之後曾任匯港(00053)、港鐵(00066)及金沙中國(01928)要職。

去年創立ANS Capital

佳訊



羅卓堅認為自己「人老心不老」，未來希望策劃投資更多新事物。

IPO，「有樓一間地只有電視台，我們後來引入寬頻上網及固網電話業務，最終成功集資5億美元。」完成這任務後一年多後，Stephen便功成身退，先後於恆隆集團(00010)董事長陳啟宗家族旗下的投資集團，和大型私募基金TPG，從事投資工作。

### 促成有線港美上市最難忘

提到創業家之一的有線，自2008年起陷入經營危機，2017年更易主，可變現值7離巢已久的Stephen不願評論太多，只認為有新股東，對公司必然是好事，例如可嘗試發展不同業務，包括OTT平台或網上電視等。

不在其位，自然不謀其政，當話題一轉，談及他主理過的多家併購，Stephen卻滔滔不絕，形容帶給他的滿足感，不在於賺錢多寡，而是認為公司帶來改變，他的投資宗旨是，即使持股比例較低，至少要爭取進入董事局，可以主導政策，「工作類似企業醫生，我們不是收購好公司，而是以投資者身份參與。」

### 自己做老闆 操盤空間更大

要助企業重振正軌，Stephen相信，做生意與開時並進，有主動求變精神，任何公司若太長時間維持同一營運模式，恐有被淘汰的風險，管理層要經常保持危機感；他舉例稱，羅卓公司去年推出一系列新型號手機，可是無法吸引他購買，「整解要換機，都有新功能吸引到客戶！」

今次辭職之前，Stephen又再「轉工」，這回會決定當老闆，創辦私募基金ANS Capital，在職業生涯下半場，換上「話事人」身份。

今年56歲的他自稱「人老心不老」，未來希望策劃投資更多新事物，如金融科技、區區錢等，相信自由機會較以前大，難避環球經濟前景欠明朗，一向眼光果斷的他，尋求信心爆棚。

若以空中巴士A380型「巨無霸」

業，如今自己駕天下，像駕駛體型較小的私人飛機，載客量或許大幅減少，卻在可以全盤操作，路線更靈活多變。

他又認為，併購投資是一份苦果的工作，由投入道退出，充滿不可控制的變數。過去他曾策劃不少交易，試過一宗收購至接近尾聲，突發出一頁家「拋棄腳」，最終對手以較高價收購，而想逃脫「失敗」往事，Stephen至今仍心有不甘，「搞起都難，幫公司想好全盤計劃，最後因為另一間公司出多幾錢就「變心」，我們幾個月的事務工作等於白費！」

即使成功買下公司股權，也不等於一勞永逸；行業及資本市場變化都會令投資價值驟升或急降，考驗個人心態和應變能力；Stephen去年自立門戶創辦私募基金，資金來源包括富商、企業及投資機構。他又透露，旗下基金現投資10多個項目，主要是科技、健康及教育，在單一行業的投資比重，不會多於30%，預期基金規模介乎1億至3億美元，目標偏向亞洲公司，不論成熟或初期創始業，惟他強調不會追求「完美對象」。

## 做交易 猶如追女仔

從事企業併購多年，Stephen形容猶如「追女仔」，過程中面對不少「併購」，曾因目標公司在同一時間可能有不同「追求者」，「我總想(目標公司)賣給我，跟對方接洽，要做計畫，盡量讓目標把心變好。」跟真正追求不同的是，即使成功與公司「拍拖」，私募基金亦訂下投資限期，成熟項目一般需時3至5年，獲得預期回報就退出，雙方不講天長地久，山盟海誓。

他又認為，併購投資是一份苦果的工作，由投入道退出，充滿不可控制的變數。過去他曾策劃不少交易，試過一宗收購至接近尾聲，突發出一頁家「拋棄腳」，最終對手以較高價收購，而想逃脫「失敗」往事，Stephen至今仍心有不甘，「搞起都難，幫公司想好全盤計劃，最後因為另一間公司出多幾錢就「變心」，我們幾個月的事務工作等於白費！」

即使成功買下公司股權，也不等於一勞永逸；行業及資本市場變化都會令投資價值驟升或急降，考驗個人心態和應變能力；Stephen去年自立門戶創辦私募基金，資金來源包括富商、企業及投資機構。他又透露，旗下基金現投資10多個項目，主要是科技、健康及教育，在單一行業的投資比重，不會多於30%，預期基金規模介乎1億至3億美元，目標偏向亞洲公司，不論成熟或初期創始業，惟他強調不會追求「完美對象」。

## 任港鐵CFO遇高鐵超支

在羅卓堅(Stephen)以往的工作中，最為外界認識是2013年出任港鐵(00066)首席財務總監，任內最大挑戰，首推高鐵工程超支風波。2015年，港鐵宣布，高鐵香港段工程支開支達844.2億元，較原本預算超出194.2億元。其他港鐵向股東派發特別股息，作為大股東的港府獲195億元，變相抵銷超支金額。當年港鐵被指財務技術工程「填池」，優化解政府一場危機，然而引起外界不滿；Stephen認為，這特別是個三贏方案，除小股東及特區政府得益，也令工程可順利完工。

完成此項棘手任務後，Stephen於2016年中合約屆滿便決定離開港鐵；無獨有偶，在他辭任後不足兩月，港鐵又爆出沙中線工程涉造假騙局，鬧到當年不續約，是否出於「先見之明」，Stephen強調，沙中線工程是他離任後的事，自己不作評論，「不能說我離開是助紂為虐，我離開的每一份工作，離開時都是公司最好的時間，如果在我的崗位仍有問題未解決，我不會走。」

## 信報財經月刊

下載「信報書報攤一揭頁版」App  
《信報財經月刊》原版圖文 選題朗讀

